



PYMES FAMILIARES

Edición 2025

ciclo de charlas

ACERCA DEL CICLO

Una gran parte de las pymes del sector construcción, son pymes familiares.

Lo que muchas veces se pasa por alto, cuando se habla del impacto de las empresas en la economía argentina, es que gran parte de estas empresas son empresas familiares, con toda la riqueza y complejidad que eso implica. A nivel global, las empresas familiares generan el mayor porcentaje del Producto Bruto Interno (PBI) y emplean a un porcentaje muy alto de la fuerza laboral de cada país. Argentina no es la excepción de este dato. Si pensamos en las empresas familiares del mundo de la construcción, podemos decir que son el corazón del impulsa de obras y empleos del sector. Pero también, debemos decir que las empresas familiares enfrentan desafíos particulares: la profesionalización, la sucesión, la convivencia entre lo emocional y lo racional. A partir de lo expuesto, la charla pretende reflexionar en conjunto sobre cómo fortalecer el modelo empresarial de este tipo de empresas que no solo construyen edificios, sino también legados, porque hablar de empresas familiares es hablar de vínculos, de visión compartida y, sobre todo, de futuro.

PERFIL PROFESIONAL

La actividad de encuentra dirigida a los siguientes destinatarios:

- Dueños.
- Directivos.
- Mandos medios vinculados a la gestión y operación de PyMES del sector de la construcción.

Esta actividad tendrá una duración de **2 horas** y se dictará en vivo el **miércoles 07/08**, en el horario de **17.30 a 19.30 h.**

El encuentro expondrá breves, dinámicas participativas y espacios de **networking**, generando una experiencia enriquecedora para quienes participen.

- **De forma online**, a través de **Zoom**. Se recomienda ingresar de forma puntual, con **cámara encendida y micrófono apagado**, para garantizar una mejor experiencia de interacción.

*El inicio de la charla está sujeto a la conformación del cupo mínimo establecido.

DOCENTE | LEONARDO GARGIULO

- Doctor en Administración de Negocios, ESEADE.
- Contador Público Nacional (UB), y con una Maestría en Administración y Economía de ESEADE.
- Director de Gestión Académica de UMSA.
- Fue Rector de la Universidad CAECE, donde previamente se desempeñó como Vicerrector Académico.
- Profesor Titular en la Maestría en Recursos Humanos en la Facultad de Ciencias Económicas, UBA y Profesor del MBA de UDESA

¿CÓMO SE COMPONE LA CHARLA? |

1.
**Principales problemáticas de las
pymes familiares**

2.
**Herramientas y ejemplos para trabajar en el
vínculo familia-empresa**
o Gestión vs Dirección
o Órganos de Gobierno
o Sucesión

3.
Sugerencias de pasos a seguir.

REQUISITOS PARA CURSAR

CONOCIMIENTOS PREVIOS

Se espera que quienes participen tengan experiencia dentro de las PyMEs de la construcción.

REQUERIMIENTOS TÉCNICOS

- Buena conexión a Internet
- Es obligatorio contar con cámara y micrófono
- Zoom

*El Campus Virtual se mantiene activo desde el momento en que inicia la formación hasta 90 días después de la última clase en vivo.

PARA PROFUNDIZAR TUS CONOCIMIENTOS TE RECOMENDAMOS:

TOMA DE DECISIONES EN PYMES DE LA CONSTRUCCIÓN

Fecha de inicio: 10 de septiembre

docente | Norberto Heyaca

SOMOS EL ÁREA DE FORMACIÓN DE LA CÁMARA ARGENTINA DE LA CONSTRUCCIÓN

Nuestro objetivo es la **profesionalización** de la cadena de valor de la industria, a través de la creación de un espacio de reflexión, debate y conocimiento. Enfocándonos en los siguientes puntos clave:

- **Capacitación integral:** Contamos con una amplia diversidad de cursos y programas de formación, abarcando temáticas que acompañen los distintos roles de la cadena de valor.
- **Modalidad de enseñanza:** Ofrecemos cursos *presenciales*, *virtuales* y *e-learning*, lo cual facilita el acceso a la formación a un mayor número de profesionales a lo largo y ancho de todo el país.
- **Enfoque práctico:** Los programas se diseñan con una orientación práctica, permitiendo que quienes participan puedan aplicar los conocimientos adquiridos en situaciones reales de trabajo.
- **Certificación:** Nuestras actividades brindan certificación, proporcionando una acreditación formal que respalda su formación y mejora sus perspectivas profesionales.
- **Red de profesionales:** Al participar en los cursos, los profesionales tienen la oportunidad de conectarse con otros colegas del sector, creando una red de contactos que puede ser muy valiosa para su desarrollo laboral.

FORMAS DE PAGO

INSCRIPCIÓN A TRAVÉS DE UNA EMPRESA (socio o no)

- ECheq
- Transferencia Bancaria
- Mercado pago: Tarjetas de Crédito – Hasta 3 cuotas sin interés - Tarjetas de Débito – Cupón de pago (Rapi Pago – Pago Fácil)

***Esta actividad es gratuita para socios.**

INSCRIPCIÓN PARTICULAR (no vinculada a una empresa)

- Mercado pago: Tarjetas de Crédito – Hasta 3 cuotas sin interés - Tarjetas de Débito – Cupón de pago (Rapi Pago –