

SOMOS EL ÁREA DE FORMACIÓN DE LA
CÁMARA ARGENTINA DE LA CONSTRUCCIÓN

Nuestro objetivo es la **profesionalización de la cadena de valor de la industria**,
a través de la creación de un espacio de reflexión, debate y conocimiento.

PROGRAMA DEL CURSO

GESTIÓN DE NEGOCIOS DE UNA PYME

ACERCA DE ESTE CURSO

Fecha de inicio: 4 de Mayo

Fecha de finalización: 1 de Junio

Cantidad de clases: 4 clases

Horario: Lunes de 18 a 20 hs

Modalidad: Online

Docente: Dr. Leonardo Gargiulo y Mg. Juan Fabrizio

En un entorno donde la coyuntura económica es cada vez más desafiante y la competencia no se detiene, gestionar una PYME exige más que solo mantener las operaciones en marcha. Es fundamental hacer una pausa, analizar cómo estamos trabajando y preguntarnos si es momento de incorporar cambios para impulsar el crecimiento y asegurar la sostenibilidad a largo plazo.

Este curso ofrece un espacio para repensar la empresa desde una mirada estratégica. A lo largo del mismo se desarrolla y ejercita una visión más clara para tomar decisiones informadas y proyectar el futuro con solidez.

Reflexionar sobre la gestión organizacional no es una tarea que pueda posponerse o delegarse. Es una responsabilidad clave para quienes lideran y buscan que su negocio se adapte a los cambios, anticipándolos y transformándolos en oportunidades.

(*) El inicio del curso está sujeto a completar el cupo establecido.

ALCANCE DEL CURSO

DESTINADO A

- Directivos, Gerentes, Responsables y/o Coordinadores de empresas PyMEs.

OBJETIVOS

- Reflexionar sobre los diferentes elementos organizacionales, la toma de decisiones y la forma actual de gerenciar una organización.
- Incorporar las habilidades que deberían desarrollarse para una mejora en la gestión organizacional.

TEMARIO DEL CURSO

UNIDAD 1

BASES DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL

Las bases de la gestión organizacional. La particularidad de la gestión en la Construcción. Cambios a considerar en la gestión de las organizaciones y sus características.

UNIDAD 2

LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL

Los roles y el proceso de toma de decisiones. El papel del dueño. La planificación como elemento central.

UNIDAD 3

Las principales tareas, herramientas y habilidades a desarrollar para el gerenciamiento de la empresa. Herramientas de aplicación.

EQUIPO DOCENTE

DR. LEONARDO GARGIULO

- Doctor en Administración de Negocios – ESEADE.
- Contador Público Nacional – Universidad de Belgrano.
- Maestría en Administración y Economía – ESEADE.
- Profesor titular en la Maestría en Recursos Humanos – Facultad de Ciencias Económicas, UBA.
- Docente del Doctorado en Administración de Empresas – Universidad Andina Simón Bolívar y de IAE.

MG. JUAN FABRIZIO

- Maestría en Administración de Negocios – IAE.
- Licenciado en Administración – UMSA. • Contador Público Nacional – UMSA.
- Docente de Fundamentos de Administración y Control de Gestión – Universidad de San Andrés.
- Docente en Maestría en Planificación Financiera y Sistema de Gobernanza y Control Directivo – Universidad de San Andrés.

CONDICIONES DE APROBACIÓN

Se deberá participar activamente de cada una de las clases sincrónicas (por zoom), a través del uso del micrófono y la webcam.

Además, es de carácter obligatorio completar todas las actividades (ejercicios, trabajos prácticos, evaluaciones) publicadas en el campus virtual.

Para obtener el **Certificado de Aprobación**, el participante deberá cumplimentar:

Participación en los foros y en las actividades propuestas en el Campus Virtual.

Calificación mínima de 7 puntos en la evaluación o ejercitación final del curso.

Asistencia del 75% verificada por la conexión en tiempo y forma.

REQUISITOS PARA CURSAR

CONOCIMIENTOS PREVIOS

Al ser un curso de nivel inicial, no es excluyente no contar con conocimientos específicos del área para inscribirse.

REQUERIMIENTOS TÉCNICOS

- Buena conexión a internet
- Es obligatorio contar con cámara y micrófono
- Zoom

*El Campus Virtual se mantiene activo desde el momento en que inicia la formación hasta 90 días después de la última clase en vivo.

FORMAS DE PAGO

INSCRIPCIÓN A TRAVÉS DE UNA EMPRESA (socio o no)

- ECheq
- Transferencia Bancaria
- Mercado pago: Tarjetas de Crédito – Hasta 3 cuotas sin interés -
Tarjetas de Débito – Cupón de pago (Rapi Pago – Pago Fácil)

INSCRIPCIÓN PARTICULAR (no vinculada a una empresa)

- Mercado pago: Tarjetas de Crédito – Hasta 3 cuotas sin interés -
Tarjetas de Débito – Cupón de pago (Rapi Pago – Pago Fácil)