

DIPLOMATURA

Fortalecimiento en gerenciamiento para PyMEs de la construcción

Edición 2024

DÍAS Y HORARIOS

Inicia el 2 de septiembre
Lunes de 18 a 20 h
12 clases

MODALIDAD ONLINE

El curso se dicta de manera sincrónica
en el campus virtual de la Escuela de
Gestión de la Construcción.

Una gerencia efectiva es la columna vertebral que permite a una empresa prosperar en un mercado competitivo. Dentro de una PyME es esencial para su éxito y crecimiento sostenido. No solo mejora la eficiencia y la calidad de los proyectos, sino que también fortalece la posición financiera de la empresa, asegura el cumplimiento normativo, fomenta la innovación, y construye relaciones sólidas.

Esta diplomatura propone fortalecer y mejorar el trabajo que se viene realizando en las PYMES constructoras, buscando promover el pensamiento y la planificación estratégica. También pone a disposición de quienes participen distintas herramientas para la mejora en la toma de decisiones de inversión y de financiamiento, así como también evaluar las mejores técnicas para la negociación y la resolución de conflictos.

PERFIL PROFESIONAL

Esta diplomatura se encuentra dirigida a personas vinculadas a pequeñas y medianas empresas de la construcción, tales como:

- Proveedores de insumos y servicios
- Fabricantes
- Empresas constructoras y subcontratistas
- Estudios de arquitectura e ingeniería

Al realizar la **diplomatura completa** se adquiere una **visión integral** para la planificación estratégica, las cuestiones vinculadas al manejo de la variable financiera y las técnicas de negociación y resolución de conflictos **en pos de mejorar la gestión y el management de la PYME constructora.**

AL FINALIZAR SERÁS CAPAZ DE:

- Garantizar el cumplimiento de plazos de ejecución y calidad de los proyectos.

Av. Paseo Colón 823 10
Ciudad de Buenos Aires
Tel. 4361-8778
educacionejecutiva@camarco.org.ar



CONOCIMIENTOS PREVIOS

Se espera que quienes participen tengan experiencia dentro de las PyMEs de la construcción.

REQUERIMIENTOS TÉCNICOS

- Buena conexión a Internet
- Es obligatorio contar con cámara y micrófono
- Zoom

INFORMACIÓN ADICIONAL

Para poder acceder al campus virtual te enviaremos por correo electrónico un usuario y contraseña unas horas antes de que inicie el curso.

Cada uno de los módulos puede cursarse de manera individual.

TEMARIO

1º MÓDULO

PLANEAMIENTO ESTRATÉGICO PARA LA TOMA DE DECISIONES

Este curso aborda la importancia del pensamiento y la planificación estratégica en las organizaciones, sobre todo en contextos de alta incertidumbre y complejidad.

Dictado por Leonardo Gargiulo

INICIA EL 2 DE SEPTIEMBRE

Lunes de 18 a 20 h

4 clases

3º UNIDAD

NEGOCIAR EN LA PYME DE LA CONSTRUCCIÓN

Negociar ya no es obtener ventaja. Las negociaciones son con personas con las que volveremos a negociar. Por lo tanto, la comunicación y la confianza serán las dos columnas principales. Uno de los obstáculos más difíciles es gestionar las diferencias, en este curso veremos cómo lograrlo.

Dictado por Patricia Wilensky

INICIA EL 28 DE OCTUBRE

Lunes de 18 a 20 h

4 clases

2º MÓDULO

FINANZAS PARA LA TOMA DE DECISIONES

En este curso se brindarán las principales herramientas financieras para administradores y dueños de empresas de una manera más clara y sencilla para lograr integrarlas a la gestión del mismo.

Dictado por Juan Fabrizio

INICIA EL 30 DE SEPTIEMBRE

Lunes de 18 a 20 h

4 clases

COORDINACIÓN DOCENTE | LEONARDO GARGIULO



- Doctor en Administración de Negocios (ESEADE).
- Contador Público Nacional (UB) con una Maestría en Administración y Economía de ESEADE.
- Consultor de empresas.
- Actualmente es director de Gestión Académica en la Universidad del Museo Social Argentino
- Se especializa en estrategia, gestión de negocios, empresas familiares, control de gestión y auditoría.

DOCENTE | PATRICIA WILENSKY



- Licenciada en Ciencias de la Educación. 1984.
- Máster en P. N. L. 1993
- Especialista en Didáctica a través del juego.
- Especialista en Aprendizaje emocional.
- Posgrado en Gestalt organizacional.
- Posgrado en Psicología Junguiana.
- Autora de 21 libros para capacitación y aprendizaje emocional. ("Manual de juegos de empresa", "Pensamiento reversible", etc.).
- Capacitadora con metodología lúdica, sobre temas actitudinales (Comunicación, Trabajo en equipo, Inteligencia emocional, Liderazgo, Negociación, Desarrollo de colaboradores, etc.).

DOCENTE | JUAN FABRIZIO



- Doctor en Administración de Negocios (ESEADE).
- Contador Público Nacional (UB) con una Maestría en Administración y Economía de ESEADE.
- Consultor de empresas.
- Actualmente es director de Gestión Académica en la Universidad del Museo Social Argentino
- Se especializa en estrategia, gestión de negocios, empresas familiares, control de gestión y auditoría.

CONDICIONES DE APROBACIÓN

Se deberá participar **activamente** de cada una de las clases sincrónicas (por zoom), a través del uso del **micrófono y la webcam**. Se realizará un control de la asistencia, que es la condición mínima de participación.

Además, es de **carácter obligatorio** completar **todas** las actividades (ejercicios, trabajos prácticos, evaluaciones) publicadas en el campus virtual.

Para obtener el **Certificado de Aprobación de la Capacitación**, el participante deberá cumplimentar:

- Participación en los foros y en las actividades propuestas en el Campus Virtual
- Calificación mínima de 7 puntos en la evaluación o ejercitación final del curso
- Asistencia del 75% verificada por la conexión en tiempo y forma.

NUESTRA IDEA DE FORMACIÓN

Entendemos que el profesional que participa de nuestros cursos, en general, se encuentra trabajando, tiene responsabilidades laborales, personales y familiares, y, por tanto, su tiempo es escaso.

Nuestro compromiso con la capacitación de profesionales es generar experiencias de aprendizaje significativas buscando diseñar instancias de formación que resulten atractivas, eficientes y adecuadas para quienes desempeñan su profesión en distintos puntos de la cadena de valor de la construcción.

FORMAS DE PAGO

- Si se inscribe a través de una empresa (socio o no)
Podrá pagar, contra factura, a través de cheque o transferencia bancaria.
- Si se inscribe de modo independiente o particular (no vinculado a una empresa)
El único modo de pago es a través de Mercado Pago, en el mismo momento de la inscripción en la web. La plataforma admite pagar por Pago Fácil, tarjetas de crédito y débito, transferencia en Red Link.